

FORMAZIONE PROFESSIONALE · NUOVO PROFILO

Beauty Sales Assistant

Vendita assistita e consulenza make-up per il mondo della profumeria e cosmesi



Colloqui individuali di accompagnamento al lavoro

previsto rimborso per le ore di formazione svolte

QUANDO

Dal 14/10 al 30/10

tutti i giorni 08:30 – 13:30
65 ore complessive

DOVE

Seminario Vescovile

Largo Seminario 2
31029 Vittorio Veneto (TV)

A CHI SI RIVOLGE

Persone in cerca di occupazione

ATTESTATO

Frequenza

+ competenze acquisite

IL PERCORSO · 5 MODULI

- 1** Il mondo del beauty retail: punto vendita, cliente, ruolo della commessa specializzata
- 2** Make-up: tecniche base e trucco viso (teoria e pratica)
- 3** Vendita assistita: dalla consulenza prodotto alla proposta di acquisto complementare
- 4** Il colloquio di vendita in negozio: accoglienza, ascolto, gestione obiezioni, chiusura
- 5** Inglese per il beauty retail: vocabolario prodotto e conversazione con clienti stranieri

COSA SAPRAI FARE

- ✓ Accogliere il cliente e condurre un colloquio di vendita assistita in profumeria e cosmesi
- ✓ Realizzare un make-up base e consigliare il prodotto adatto al cliente
- ✓ Proporre prodotti e servizi complementari, aumentando il valore della vendita
- ✓ Comunicare in inglese con clienti internazionali nel contesto retail

La vendita come consulenza

Tecniche pratiche di make-up e vendita assistita per lavorare da subito in profumerie, catene di cosmesi e negozi specializzati.

nessun prerequisito tecnico richiesto per la partecipazione

Iscrizioni e informazioni

Posti limitati — prenota la tua partecipazione

0422 1628356

Contatto WhatsApp 351 860 5602

info@multimediatraining.it



Finanziato dall'Unione europea
NextGenerationEU

